

comunicato stampa

Dall'Osservatorio Assicurativo di NSA

Allarme PMI: solo 1,5% delle aziende dell'Emilia-Romagna è assicurata contro i danni indiretti

Imprese italiane a rischio di sopravvivenza in caso di eventi e catastrofi. Il Gruppo NSA e l'Università Cattolica insieme per lo sviluppo di un nuovo modello di rating assicurativo-finanziario per aiutare l'imprenditore a distinguere il rischio catastrofale dal rischio imprenditoriale: dal primo ci si può difendere assicurandosi, dal secondo no.

Milano, 10 aprile 2017 – L'Osservatorio Assicurativo di NSA SOLUZIONI ASSICURATIVE SpA, il broker del Gruppo NSA, ha condotto un'indagine su **463 PMI dell'Emilia-Romagna che mette in evidenza che solo l'1,5% delle aziende è assicurata per i danni indiretti** malgrado il 30% sia già stata effettivamente colpita da sinistro. La fotografia dell'indagine fa emergere un quadro chiaro della scarsa percezione che le imprese italiane hanno dei rischi correlati ai danni derivanti da interruzione dell'attività e di quanto le relative coperture assicurative siano fondamentali per la tutela del loro business.

Le 463 aziende dell'Emilia Romagna, che rientrano nel più ampio corpus nazionale di 5.000 PMI analizzate, appartengono a differenti settori di attività: **187 industrie, 148 del settore commercio, 110 nell'ambito dei servizi e 18 operanti nell'edilizia** (si veda dettaglio nella tabella di seguito). Di queste, **395 hanno un fatturato tra 1-5 milioni, 46 da 5 a 10 milioni e le restanti 22 un fatturato maggiore ai 10 milioni**. Questo spaccato, così composito, ha permesso a NSA SA di rilevare che in Italia, e in Emilia Romagna in particolare, ancora troppe PMI non ricorrono ad una specifica protezione assicurativa in caso di sinistri tradizionali (incendi ed esplosioni) e catastrofali (terremoti e alluvioni) che, oltre a causare danni diretti, producono per le imprese anche i cosiddetti danni indiretti.

Il danno indiretto - quasi sempre di gran lunga superiore a quello diretto poiché va ad incidere direttamente sul conto economico - provoca all'azienda un'interruzione anche parziale dell'attività, con gravi conseguenze: impossibilità di rispettare i termini di consegna dei prodotti o servizi, minori ricavi e conseguentemente minori profitti, sempre alla presenza di costi fissi quali mutui, leasing, affitti e personale.

Il Gruppo NSA, alla luce dei suoi oltre 16 anni di esperienza nei rapporti di mediazione con PMI italiane, ha sviluppato a tal proposito - in collaborazione con l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Milano -, **un modello di rating che mette in relazione gli aspetti assicurativi con quelli finanziari**. "Studiando il rapporto che i sinistri hanno sul sistema economico di una PMI possiamo affermare che oggi questo tipo di copertura danni in Italia non è molto diffusa differentemente da quanto accade a livello europeo. La sensibilità a questa tipologia assicurativa oltreconfine è già consolidata con delle specifiche coperture "Business Interruption" evidenziate **Federico Papa, Presidente di NSA Soluzioni Assicurative SpA**. "Il danno indiretto non è affatto da sottovalutare. Nelle piccole ma soprattutto medie imprese incide in maniera molto significativa in quanto impone all'impresa un fermo produttivo necessario al ripristino delle condizioni per riavviare l'attività. In alcuni casi può portare anche alla chiusura dell'azienda" conclude Papa.

per informazioni Ufficio stampa Gruppo NSA

Gruppo NSA - **Chiara Gandolfi** - cell. 3346837708 - c.gandolfi@grupponsa.it
HAVAS PR - **Eleonora Meneghelli** - tel. 0285457003 - eleonora.meneghelli@havaspr.com
Andrea Mazza - tel. 0285457004 - andrea.mazza@havaspr.com

A conferma di questo trend negativo anche **Alberto Floreani**, docente di risk management presso l'**Università Cattolica di Milano**, a capo del team che lavora con NSA al sistema di rating assicurativo afferma che "l'attenzione delle imprese nelle proprie scelte di copertura dovrebbe essere focalizzata su quei rischi potenzialmente in grado di metterle in "crisi". La business interruption è certamente uno di questi rischi. La scarsa diffusione della polizza danni indiretti è determinata in parte da ragioni legate all'offerta ma anche da una scarsa consapevolezza delle imprese sulle loro reali priorità di copertura".

Secondo una stima Ocse negli ultimi dieci anni lo Stato italiano ha pagato danni per 35 miliardi di euro. L'ultima valutazione di quelli provocati del terremoto nel centro Italia del 24 agosto scorso è di 23,53 miliardi. Rispetto ad altri Stati, dove esiste una sinergia pubblico-privati con i danni coperti dalle assicurazioni, l'Italia è ancora un'anomalia. Manca la cultura della protezione, una spinta condivisa alla prevenzione e un'assunzione di copertura dei rischi da parte dei privati, con un trasferimento sul mondo assicurativo. La fotografia di NSA SA è dunque in linea con i dati nazionali. Sempre più imprese sottovalutano i benefici di una polizza assicurativa per tutelare in toto i propri asset economici e quindi il benessere e longevità dell'azienda. Le polizze assicurative non sono da intendersi come un aspetto marginale ma dovrebbero diventare una voce strategica di cui tenere conto già in fase di business plan e non solo successivamente in occasione di sinistri.

Split per provincia e settore:

Bologna: 157 PMI analizzate di cui 58 commercio, 11 edilizia, 47 industria e 41 servizi

Ferrara: 29 PMI analizzate di cui 7 commercio, 15 industria e 7 servizi

Forlì-Cesena: 5 PMI analizzate di cui 3 commercio, 1 industria e 1 servizi

Modena: 105 PMI analizzate di cui 19 commercio, 2 edilizia, 58 industria e 26 servizi

Parma: 46 PMI analizzate di cui 16 commercio, 1 edilizia, 17 industria e 12 servizi

Piacenza: 28 PMI analizzate di cui 11 commercio, 2 edilizia, 11 industria e 4 servizi

Ravenna: 17 PMI analizzate di cui 6 commercio, 6 industria e 5 servizi

Reggio nell'Emilia: 53 PMI analizzate di cui 12 commercio, 2 edilizia, 29 industria e 10 servizi

Rimini: 23 PMI analizzate di cui 16 commercio, 3 industria e 4 servizi

Split per provincia e fatturato:

Bologna: 157 PMI analizzate di cui 142 con un fatturato tra 1-5 mln, 13 fino ai 10 mln, 2 superiore ai 10 mln

Ferrara: 29 PMI analizzate di cui 25 con un fatturato tra 1-5 mln, 2 fino ai 10 mln, 2 superiore ai 10 mln

Forlì-Cesena: 5 PMI analizzate di cui 1 con un fatturato tra 1-5 mln, 3 fino ai 10 mln, 1 superiore ai 10 mln

Modena: 105 PMI analizzate di cui 89 con un fatturato tra 1-5 mln, 11 fino ai 10 mln, 5 superiore ai 10 mln

Parma: 46 PMI analizzate di cui 34 con un fatturato tra 1-5 mln, 7 fino ai 10 mln, 5 superiore ai 10 mln

Piacenza: 28 PMI analizzate di cui 24 con un fatturato tra 1-5 mln, 2 fino ai 10 mln, 2 superiore ai 10 mln

Ravenna: 17 PMI analizzate di cui 14 con un fatturato tra 1-5 mln, 3 fino ai 10 mln

Rg nell'Em: 53 PMI analizzate di cui 46 con un fatturato tra 1-5 mln, 4 fino ai 10 mln, 3 superiore ai 10 mln

Rimini: 23 PMI analizzate di cui 20 con un fatturato tra 1-5 mln, 1 fino ai 10 mln, 2 superiore ai 10 mln

per informazioni Ufficio stampa Gruppo NSA

Gruppo NSA - **Chiara Gandolfi** - cell. 3346837708 - c.gandolfi@grupponsa.it

HAVAS PR - **Eleonora Meneghelli** - tel. 0285457003 - eleonora.meneghelli@havaspr.com

Andrea Mazza - tel. 0285457004 - andrea.mazza@havaspr.com

NSA Soluzioni Assicurative SPA *brokeraggio assicurativo*

NSA Soluzioni Assicurative Spa (NSA SA SPA) nasce nel 2014 nell'ambito del Gruppo NSA, per integrare e completare l'offerta di servizi agli oltre 8.500 clienti. La società di brokeraggio propone alle aziende coperture assicurative necessarie a tutelare le loro attività, al fine di migliorarne il **merito creditizio** e sostenerne la **crescita** e lo **sviluppo**, grazie a un'adeguata **protezione dei rischi**.

NSA SA, il **broker** del Gruppo NSA, svolge una consulenza specializzata su tutti i rami assicurativi a protezione sia del patrimonio aziendale, sia personale.

Nata per consolidare il merito creditizio delle imprese Clienti del Gruppo NSA, **NSA SA offre i propri servizi di consulenza e di brokeraggio a tutte le micro, piccole e medie imprese italiane**.

L'analisi svolta dagli **Insurance Managers NSA SA** individua le eventuali coperture assicurative, che possono rappresentare aree di rischio importanti, e propone **le migliori soluzioni sul mercato internazionale** a completamento delle coperture assicurative già in essere.

GRUPPO NSA *insieme per garantire le migliori soluzioni*

Il **Gruppo NSA**, con 16 anni di esperienza nelle relazioni e nei rapporti con i più importanti istituti di credito, opera nel brokeraggio finanziario e assicurativo offrendo alle PMI consulenza e accompagnamento nella relazione con gli istituti bancari e le migliori coperture assicurative per l'imprenditore e la sua impresa.

Nell'ambito della mediazione creditizia, il Gruppo NSA è partner di 15 banche sul territorio italiano, per le quali si occupa dello sviluppo commerciale in territori a scarsa penetrazione.

Il Gruppo - una realtà in **forte espansione e costante crescita** - svolge attività di mediazione creditizia attraverso **NSA Srl** e **NSA MF Spa**, attività di brokeraggio assicurativo con **NSA SA Spa** e opera in ambito finanziario con **NSA FIN Spa**, assistendo le imprese nella scelta delle migliori soluzioni d'investimento e nella gestione del patrimonio aziendale.

per informazioni Ufficio stampa Gruppo NSA

Gruppo NSA - **Chiara Gandolfi** - cell. 3346837708 - c.gandolfi@grupponsa.it
HAVAS PR - **Eleonora Meneghelli** - tel. 0285457003 - eleonora.meneghelli@havaspr.com
Andrea Mazza - tel. 0285457004 - andrea.mazza@havaspr.com